

Verkaufstraining mit unserem Team in der Türkei

Das Sales-Team von ADEX Türkei hat in den letzte Wochen erfolgreich ein Verkaufstraining in Zusammenarbeit mit der Firma ECO-C (European communication certificate®) absolviert. Die Schwerpunkte dieses Training wurden auf Selbstmarketing (Körpersprache, Rhetorik / Fragetechnik, Ziele setzen und beim Kunden umsetzen, etc.) gelegt wobei abschließend ein theoretischer Online-Test sowie ein praktischer Prüfungsteil zu absolvieren war. Wir sind stolz, dass ARDEX Türkei damit als erstes Unternehmen innerhalb der Türkei dieses internationale Zertifikat erworben hat.

Das Training wurde bereits in unserem neuen Schulungsraum in Tuzla durchgeführt.

Gemäß dem Motto „Stärken stärken und Schwächen schwächen“ wurde ein guter Grundstein gelegt, den es nun zukünftig mit weiterem Training kontinuierlich auszubauen gilt.

Wir gratulieren unserem Team in der Türkei und wünschen für diesen zukünftigen Weiterbildungsprozess viel Erfolg.



Türkiye’de bizim ekiple beraber satış eğitimi

Türkiye’deki satış ekibi geçtiğimiz aylar içersinde ECO-C (European communication certificate) tarafından düzenlenen ve sunulan bir satış eğitimi çalışmasına katıldı. Eğitimin ağırlık konuları selfmarketing (vücut dili, soru teknikleri, hedef belirleme ve müşteri karşısında uygulama v.b.) ve neticesinde yapılan teorik online ve uygulamalı test olmuştur. Gurula belirtmeliyiz ki; tüm ekip ilgi çekici ve olumlu geçen eğitimi başarıyla tamamlamış ve uluslararası geçerliliği olan sertifikayı almaya hak kazanmıştır.

Satış eğitimi Tuzla’da henüz yeni tamamlanan eğitim salonunda gerçekleştirilmiştir.

Güçlü ve zayıf yanlar olarak belirlenen Motto çerçevesinde, çok daha güçlü bir ekip oluşturma açısından büyük bir adım daha atılmış olup geleceğe güvenle bakabilmek için bu eğitim gelecekteki eğitimler için sağlam bir temel olacaktır.

Türkiye’deki ekibi bu özverili ve samimi çalışmalarından dolayı kutlar gelecekte çalışmalarını için başarılar dileriz.

